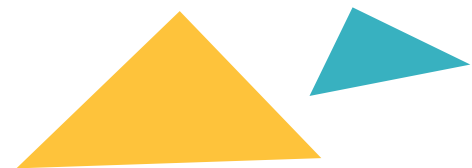




VOTRE PARTENAIRE DE
CROISSANCE



UN POSITIONNEMENT SUR 4 AXES

Documentation
investisseurs

Nous rédigeons votre **business plan** et **pitch deck** afin que vous puissiez obtenir des financements.

Levée de fonds

Nous vous accompagnons tout au long de votre **levée de fonds** en amorçage et série A.

Conseil stratégique
& DAF externalisé

Nous construisons votre **tableau de board** analysons vos **indicateurs d'activité** pour aider à atteindre vos objectifs.

M&A

Nous facilitons votre projet d'**acquisition** ou de **cession** d'entreprise.

DOCUMENTATION INVESTISSEURS

COMPLÈTE, PRÉCISE ET CONVAINCANTE

Pitch Deck

Présentation complète de votre entreprise de 30 à 40 pages.

- ✓ Executive summary
- ✓ Présentation du business model
- ✓ Etude de marché
- ✓ Analyse concurrentielle
- ✓ Projections financières

Teaser

Version allégée du pitch deck d'environ 15 pages.

Prévisionnel financier

Prévisionnel financier sur 5 ans.

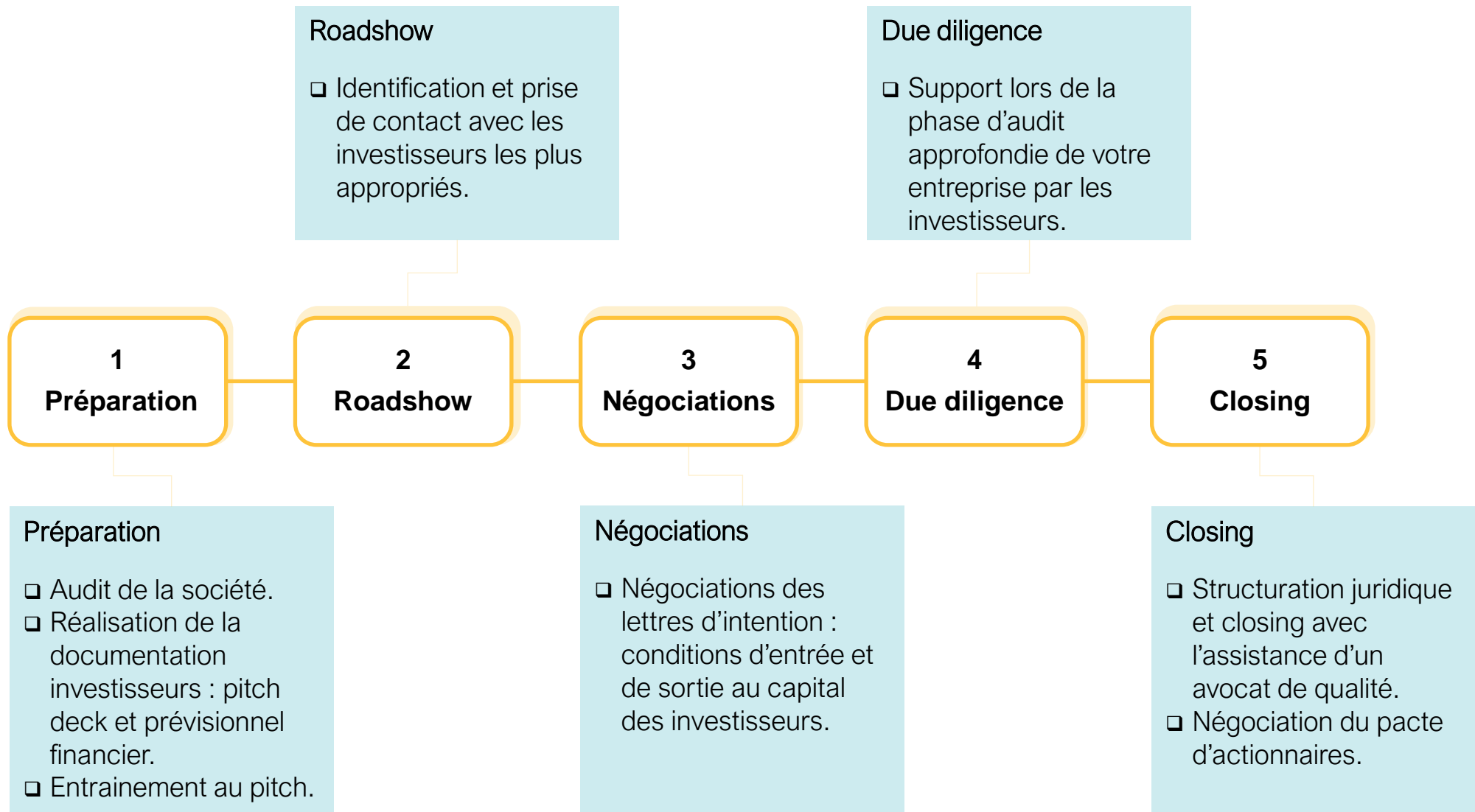
- ✓ Compte de résultat et bilan prévisionnel
- ✓ Plan de financement
- ✓ Tableau de flux de trésorerie
- ✓ Metrics business et outil de suivi de l'activité

One pager

Document synthétique d'une à deux pages.

LEVÉE DE FONDS

NOTRE ACCOMPAGNEMENT ÉTAPE PAR ÉTAPE



DAF EXTERNALISÉ ET CONSEIL STRATÉGIQUE

SPÉCIALISTE STARTUPS

En tant que DAF externalisé pour les startups, nous accompagnons les entreprises sur le long terme en préparation d'une levée de fonds, pour gérer les financements reçus ou pour se développer en autofinancement.

Construction du budget et projections financières

Etude de cas n°1 : Stratégie d'acquisition

Pour une société informatique, nous avons analysé les coûts d'acquisition par catégories de clients et de services.
Nous avons permis à la société accompagnée de mieux répartir les ressources allouées à l'acquisition de clients.

Suivi régulier et analyse de la rentabilité des investissements

Etude de cas n°2 : Reporting investisseurs

Pour une société technologique dans le secteur du divertissement, nous avons mis en place des outils de reporting.
Grâce à la sélection de KPIs pertinents et à l'automatisation des process, les investisseurs sont satisfaits de la qualité de l'information transmise et de la rapidité des reportings.

Conseil stratégique

Recherche de financements non dilutifs

Etude de cas n°3 : Partenariat startup - grand groupe

Nous avons accompagné une société de services dans la mise en place d'un nouveau business model permettant de générer un chiffre d'affaires récurrent.
Le management de la startup accompagnée a pu conclure deux contrats avec des grands groupes et convaincre des investisseurs pour une levée de fonds en amorçage.

Reporting investisseurs

FUSIONS & ACQUISITIONS

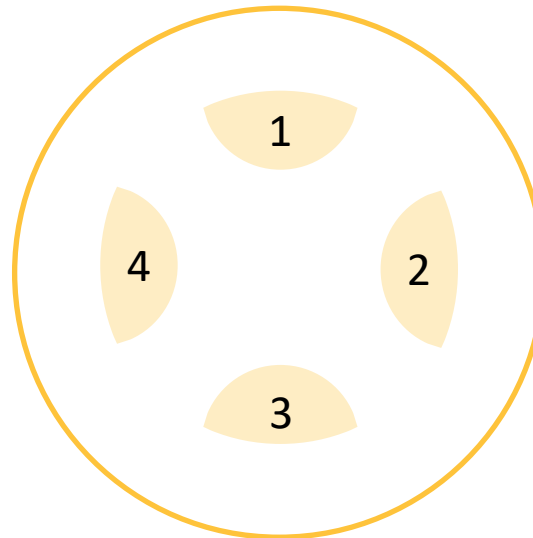
SPÉCIALISATION SUR LES OPÉRATIONS DE CESSIONS

Diagnostic

- ❑ Planifier une transmission
- ❑ Optimiser une cession
- ❑ Préparer une reprise
- ❑ Sortir des liquidités

Ingénierie

- ❑ Étudier les offres
- ❑ Définir les conditions de l'opération
- ❑ Préconiser le montage adéquat
- ❑ Conclure l'opération



Méthodologie

- ❑ Memorandum d'information et business plan
- ❑ Évaluation des actifs corporels et incorporels

Expertise

- ❑ Évaluer et valoriser
- ❑ Identifier les besoin
- ❑ Trouver les contreparties
- ❑ Négocier et protéger les intérêts des dirigeants et actionnaires

NOS RÉFÉRENCES

Advimotion a réalisé plusieurs dizaines d'opérations : levées de fonds, subventions publiques, prêts bancaires, conseil stratégique et missions de DAF externalisé.

Quelques références



Nannyplease



MADAMSPORT
L'Actu sport au féminin



JAHYZ
MARKTECH

POURQUOI CHOISIR ADVIMOTION ?

Adaptation

Ajustement du périmètre d'intervention et évolution des missions en fonction des circonstances.

Réactivité

Disponibilité de notre équipe pour vos demandes et celles de vos partenaires financiers potentiels et actuels.

Précision

Utilisation des méthodes financières des grands groupes et des fonds d'investissement pour vous mener au succès.

Protéger vos intérêts en priorité.

Anticiper l'impact financier de vos décisions stratégiques.

Vous aider à saisir chaque opportunité de marché.

Vous faire gagner du temps pour vous concentrer sur la création de valeur.

Avoir une feuille de route claire sur le long terme.

NOUS CONTACTER

Discutons !



Johan Orsinet
Fondateur et CEO
johan@advimotion.com
+33 (0)7 67 08 56 07

Advimotion
24 avenue Marceau
75008 Paris

Nous rendre visite

Nous suivre

